

Advertorial

VOLKSBANK RAIFFEISENBANK REGENSBURG-SCHWANDORF

Starker Partner für die Wirtschaft in der Region

Trotz zunehmender protektionistischer Tendenzen und drohendem Brexit: Die Unternehmen in der Oberpfalz wollen investieren. Der Vorstandssprecher der Volksbank Raiffeisenbank Regensburg-Schwandorf eG Wolfgang Völkl erklärt, worauf es bei guter Beratung ankommt.

Herr Völkl, auch die Volksbank Raiffeisenbank Regensburg-Schwandorf investiert – in noch mehr Beratung und noch besseren Service im Bereich Firmenkunden im Raum Regensburg und Schwandorf. Wie erreichen Sie das?

Wolfgang Völkl: Ganz klar, mit kompetenten Beratern und Spezialisten, die die Region, das wirtschaftliche Umfeld und vor allem ihre Kunden ganz genau kennen. Wir haben unser Firmenkundenteam weiterentwickelt und aufgestockt. Rund 25 Beraterinnen und Berater sind jetzt im Raum Regensburg und Schwandorf im Einsatz, um zusammen mit Unternehmerinnen und Unternehmern passgenaue Finanzpläne zu schmieden, für den geschäftlichen wie den privaten Bereich. Das Portfolio reicht von Investitionsentscheidungen bis hin zum Ordnen komplexer Vermögensstrukturen. Es ist wichtig, sich Zeit zu nehmen für den Kunden – das ist unser Credo. Wir überzeugen auch mit kurzen Wegen und flexiblen und schnellen Entscheidungen. Unser Firmenkundenteam ist nach unserer Überzeugung der Marktführer in der Region Regensburg und Schwandorf.

Wie befruchtet denn die Fusion im vergangenen Jahr Ihr Vorhaben, im Bereich Firmenkunden zu wachsen?

Mit einer Bilanzsumme von 1,4 Milliarden Euro sind wir jetzt eine der größten Genossenschaftsbanken in der Oberpfalz. Die Stärke im Eigenkapital eröffnet uns neue Möglichkeiten beim Finanzierungsbedarf des Mittelstands. Stadt und Landkreis Regensburg prosperieren. Auch der Landkreis Schwandorf entwickelt sich weiter zu einem Wirtschafts- und Dienstleistungs-

standort mit Potenzial und Zukunft. Diese Entwicklung begleiten wir gerne als zuverlässiger Finanzpartner und erschließen dazu auch neue Geschäftsfelder, zum Beispiel den Agrarbereich und das Private Banking.

“

„Bei uns steht das Interesse der Kunden an oberster Stelle.“

Wolfgang Völkl

Die Landwirtschaft ist ein bedeutender Wirtschaftsbereich. Welchen Mehrwert bieten Sie den Landwirten in der Region?

Wir haben einen Berater, der sich voll auf den landwirtschaftlichen Bereich konzentriert. Er unterstützt Landwirte bei allen wichtigen finanziellen Entscheidungen, bei der Wahl der richtigen Versicherung oder wenn es um die Altersvorsorge oder die Abwicklung des Zahlungsverkehrs geht. Das Besondere ist, dass unser Berater vom Fach ist. Er kommt aus der Landwirtschaft und weiß genau, wo bei den Landwirten auch mal der Schuh drückt. Genau auf dieses ausgesprochene Expertenwissen kommt es doch in der Beratung an.

Im Finanzsektor ist qualitativ hochwertige Beratung heute das Zauberwort. Diese bieten Sie neu auch mit dem Private Banking an. Wie sieht denn Ihr Ansatz, vermögende Kunden zu betreuen, aus?

Was uns klar vom Wettbewerb unterscheidet: Bei uns steht das Interesse der Kunden an oberster Stelle. Dreh- und Angelpunkt ist unsere Unternehmer-Familien-Beratung, die sowohl die geschäftlichen als auch die privaten Finanzen genau in den Blick nimmt. Mit einem Beraterteam, das alle Kompetenzen vereint, wollen wir ein ehrlicher und kritischer Ratgeber sein. Unsere Unternehmer, ob Gründer oder alteingesessene Firmeninhaber, investieren viel Herzblut und Geld in ihre Firma. Dabei lassen sie leider allzu oft die private Vermögensbildung außer Acht. Hier springt unser Private-Banking-Team ein. Es geht darum, unseren Unternehmern das gute Gefühl zu geben, für sich und ihre Lieben vorgesorgt zu haben. Unsere Generationenberatung leistet hier einen entscheidenden Beitrag.

In Ihren Ausführungen klingt an: Was immer wieder zählt, ist, nah am Kunden dran zu sein. Nähe bemisst sich ja in Zeiten der Digitalisierung nicht mehr nur in Kilometern, oder?

Das stimmt. Die Welt wird mobiler, wir auch. Daher erreichen uns unsere Kunden über viele Wege und können Bankgeschäfte tätigen – telefonisch, über die Homepage, via App. Entscheidend ist unserer Meinung nach die direkte und persönliche Begegnung des Kunden mit dem Berater und umgekehrt. Es sind die zum Teil über viele Jahrzehnte gewachsenen Beziehungen, die Vertrauen schaffen. Wir sind da, wenn der Kunde uns braucht. Aus Tradition sind Privatkunden und vor allem auch der Mittelstand bei uns gut aufgehoben. 150 Jahre gewachsene Struktur und Erfahrung zeugen von Kontinuität und Nachhaltigkeit.



Wolfgang Völkl, Vorstandssprecher der Volksbank Raiffeisenbank Regensburg-Schwandorf eG

Foto: Rainer Fleischmann

NOCH MEHR KOMPETENZ

Die Volksbank Raiffeisenbank Regensburg-Schwandorf eG baut ihr Beratungsportfolio im Bereich Firmen-, Gewerbe- und Geschäftskunden sowie Private Banking konsequent aus. Ein logischer Schritt, denn der Bedarf an kompetenter Beratung sowie schnellen und individuellen Lösungen, wenn es um das

Bewilligen von Krediten geht, ist vorhanden. Laut einem aktuellen Konjunkturbericht der Industrie- und Handelskammer Regensburg für Oberpfalz/Kelheim geben viele der Oberpfälzer Unternehmen für die Geschäftsentwicklung in 2019 weiter gute Prognosen ab und beabsichtigen neue Investitionen.

KOMPETENZ.GANZ NAH.

Jeder Mensch hat etwas, das ihn antreibt.

Wir machen den Weg frei.

Wir sind Wegbereiter und Wegbegleiter für Ihren Erfolg - von der Gründung über Investitionsentscheidungen bis zur Nachfolgeregelung. Vertrauen Sie auf unsere Erfahrung und unser Wissen im Bereich Firmenkunden und Private Banking.

Mittelstand im Mittelpunkt.

Volksbank Raiffeisenbank
Regensburg-Schwandorf eG

