

Advertorial

CB BANK

Schutz vor Engpässen

Factoring trägt zur Stärkung der Eigenkapitalbasis mittelständischer Unternehmen bei. Die Kunden der CB Bank können sich auf ihr Kerngeschäft konzentrieren.

STRAUBING. Wie sich Unternehmer vor Liquiditätsproblemen oder auch unerwarteten Zahlungsausfällen, also sehr unangenehmen Überraschungen, schützen können, dafür hat Bernd Hackl, Geschäftsführer der CB Bank, die passende Antwort: „Factoring ist gar nicht mehr wegzudenken – und dies in den allermeisten Branchen.“ Umso merkwürdiger erscheint es Bernd Hackl, dass das im Factoring ruhende Potenzial für Liquidität und Sicherheit noch längst nicht hinreichend bekannt sei. Schließlich geraten speziell klein- und mittelständische Unternehmen durch die Gewährung langer Zahlungsziele und durch nicht geplante Überfälligkeiten im eigenen Forderungsbestand allzu schnell in Liquiditätsengpässe, die Wachstum verhindern oder sogar die Existenz bedrohen.

Und wo liegen aus dem Blickwinkel eines Unternehmens ganz grundsätzlich die Vorteile eines verlässlichen und nachhaltigen Factorings? Wie CB Bank-Geschäftsführer Bernd Hackl erläutert, tritt beim Factoring ein Unternehmen die Forderungen fortlaufend an die Bank ab: „Dafür erhält der Unternehmer sofortige Liquidität von bis zu 100 Prozent der Forderungshöhe, komplette Sicherheit vor Forderungsausfällen und einen individuellen, auf seine Bedürfnisse hin ausgerichteten Service.“ In-



Bernd Hackl Foto: Manfred Bernhard

formationen an die Debitoren seien zumal bei dem von der CB Bank angewandten „stillen“ Factoring nicht erforderlich. Nicht verwechseln oder vergleichen dürfe man Factoring mit dem reinen Inkassoverfahren, auch wenn das Forderungsmanagement ein wichtiger Baustein des Factorings sei. „In erster Linie sichern wir die Liquidität unserer Kunden und übernehmen dabei das volle Risiko eines Ausfalls der Forderungen,“ betont Hackl.

Für den Unternehmer, darauf weist Hackl ganz besonders, bedeute die Anwendung dieses Konzepts eine „planbare, garantierte Zahlungssicherheit“, was im Fall der CB Bank in der Regel auf 100 Prozent des Rechnungsbetrages hinauslaufe und eine umsatzkongruente Unternehmens- und Wachstumsfinanzierung ohne Stellung gesonderter Sicherheiten ermögliche. Gerade in Hinblick auf die weiter verschärften aufsichtsrechtlichen Anforderungen sei eine restriktivere Kreditvergabe bei Krediten von Banken zu erwarten. Ein gutes Ratingergebnis der Bilanzdaten bei Banken betrachtet Hackl deshalb als immens wichtig: „Facto-

ring kann hier deutlich zur Stärkung der Eigenkapitalbasis beitragen und verbessert wesentliche betriebswirtschaftliche Kennzahlen.“ Auch der Zugang zur Kreditaufnahme für Neuinvestitionen werde wesentlich erleichtert.

Bernd Hackl nennt aber auch einen weiteren Sicherheitsaspekt, mit dem das Factoring bei der CB Bank ergänzt wird: „Noch bevor ein Kunde einen Auftrag von einem neuen Auftraggeber annimmt, kann dessen Bonität überprüft werden.“ Daraus ergeben sich sehr zuverlässige Indikatoren, durch die man erfahren könne, „wie aktuelle und potenzielle Auftraggeber zu bewerten sind und bis zu welchem Bonitätsrahmen man Aufträge annehmen kann – oder lieber nicht“. Die CB Bank übernimmt auch das Debitorenmanagement, das komplette Mahnwesen bis zur gerichtlichen Beitreibung und entlastet ihre Kunden wesentlich von administrativen Tätigkeiten. „Unsere Kunden können sich auf ihr Kerngeschäft konzentrieren, wir übernehmen nicht nur die Forderung, sondern auch den Rest,“ bringt es Hackl auf den Punkt.



INTERVIEW

Gespräch mit Daniel Hitzinger, Geschäftsführer Hitzinger Transporte, Hohenau

„Meine Entscheidung würde heute wieder so ausfallen“

Herr Hitzinger, wie lange gibt es Ihr Unternehmen und wann haben Sie sich für Factoring entschieden?



Daniel Hitzinger: Die operative Tätigkeit habe ich 2013 begonnen. Mit kontinuierlichem Wachstum stieg auch der Bedarf an Liquidität und so habe ich mich 2015 entschieden, die vielen Vorteile von Factoring zu nutzen, um somit auch das Liquiditätsthema sicherzustellen.

Hat diese Finanzierungsalternative den gewünschten Erfolg gebracht?

Unser Wachstum, das wir die vergangenen Jahre hatten, konnte mit Hilfe von Factoring unproblematisch gelöst werden. Ein weiterer positiver Effekt hierbei ist, dass die Überwachung des Zahlungseingangs – und wenn erforderlich auch das Mahnwesen – durch meinen Factoringpartner, die CB Bank, sichergestellt ist.

Drehen Sie das Zeitrad mal um drei Jahre zurück: Würde Ihre Entscheidung rückblickend betrachtet wieder so ausfallen?

Für mich gab es und gibt es auch heute keine Alternative, die so unkompliziert mit dem Unternehmen mitwächst und mich als Unternehmer von vielen Sorgen befreit. Meine Entscheidung würde heute wieder so ausfallen.

Würden Sie Factoring weiter empfehlen?

Auf jeden Fall. Die zunehmende Forderung nach teilweise auch längeren Zahlungszielen der Auftraggeber ermöglicht es mir, diesen Wünschen nachzukommen, ohne Gefahr zu laufen, dass die eigene Liquidität darunter leidet. Hinzu kommt, dass der dann steigende Forderungsbestand auch hinsichtlich möglicher Ausfälle abgesichert ist.

Wie sind Sie auf das Angebot der CB Bank aufmerksam geworden?

Der Tipp kam von einem befreundeten Speditionskollegen, der mit der CB



„Für mich gab es und gibt es auch heute keine Alternative, die so unkompliziert mit dem Unternehmen mitwächst und mich als Unternehmer von vielen Sorgen befreit.“

Daniel Hitzinger

Bank bereits zusammengearbeitet hat. Ich habe mir dann verschiedene Informationen und Angebote von Anbietern eingeholt.

Was hat Sie denn letztlich davon überzeugt, die CB Bank als Partner auszuwählen?

Das Full-Service-Paket der CB Bank, mit einem fixen Preis, der alle Kosten beinhaltet und für mich als Unternehmer von Beginn an klar kalkulierbar war, hat mich überzeugt.

Interview: Johann Meier, CB Bank
Foto: Hitzinger

Factoring für den Mittelstand

- ✓ Sofortige Liquidität
- ✓ Vermeidung von Ausfallrisiken
- ✓ Arbeitsentlastung beim Mahnwesen

Wir geben 100 Prozent!

“Stellen Sie sich vor, alle Ihre Forderungen sind am nächsten Tag komplett beglichen. Mit der CB Bank wird das Realität.“

Unser echtes, stilles CB-Factoring umfasst: Übernahme des Ausfallrisikos, 100 % Auszahlung, Ankauf von Rechnungen gegenüber Firmen, Privatpersonen und Kommunen sowie Übernahme des Mahnwesens.

Reiner Meier
Vertriebsdirektor Bayern Nord | Tel: 0160 3629647 | reiner.meier@cb-bank.de

www.cb-bank.de