

Advertorial

PRIVAT BANK DER RAIFFEISENLANDESBANK OÖ



Setzt in Sachen Beratung auf Kontinuität und große Nähe zum Kunden: das Team der Privat Bank der Raiffeisenlandesbank Oberösterreich AG in der Niederlassung Regensburg um Niederlassungsleiter Gunter Kotsch (re.) mit Thomas Heigl, Andre Schleinkofer, Ilse Weissbach-Grafinger, Markus Bergbauer und Daniela Schätz (v. li.).

Foto: Istvan Pinter

15 Jahre in Regensburg: eine Erfolgsgeschichte

Die Privat Bank der Raiffeisenlandesbank Oberösterreich AG baut sowohl das Geschäftsvolumen als auch die Kundenzahl weiter aus.

REGENSBURG. Seit der Eröffnung der Niederlassung in Regensburg vor 15 Jahren hat sich die Privat Bank der Raiffeisenlandesbank Oberösterreich AG zu einem der erfolgreichsten und bedeutendsten Anlagespezialisten in Ostbayern entwickelt. „Wir konnten in den vergangenen Jahren Kundenzahl und Geschäftsvolumen dank bestens ausgebildeter und kundenorientierter Mitarbeiter stetig ausbauen“, sagt Gunter Kotsch, Niederlassungsleiter der Privat Bank in Regensburg.

Als Teil der Raiffeisenlandesbank Oberösterreich AG – mit einer Bilanzsumme von mehr als 40 Milliarden Euro die viertgrößte Bank Österreichs – bietet die Privat Bank neben einem besonderen Service vor allem auch ein hohes Maß an Sicherheit und Stabilität. Insgesamt verfügt die Privat Bank mit ihren Standorten in Österreich, Tschechien und Deutschland über ein Geschäftsvolumen von rund 4,6 Milliarden Euro.

Enger Dialog als Beratungskultur

Die Privat Bank geht mit ihren Kunden konsequent den Weg der Nachhaltigkeit und Langfristigkeit. „Die Kunden wünschen sich auf Dauer Sicherheit und Nachhaltigkeit bei der Geldanlage und daher einen engen Dialog mit ihren Beratern. Denn dadurch wird sichergestellt, dass flexibel und schnell auf sich ändernde Rahmenbedingungen reagiert werden kann“, betont Gunter Kotsch.

Ausgesprochen wichtig für das Regensburger Privat Bank-Team ist vor allem die Nähe zum Kunden. „Gerade in unruhigeren Marktphasen ist es sehr wichtig, an der Seite der Kunden zu stehen. Wir lassen unsere Kunden auch in schwierigerem Umfeld nicht alleine. Das schafft Zufriedenheit und, ganz wichtig, Vertrauen“, erklärt Niederlassungsleiter Gunter Kotsch.

Die Privat Bank bietet ihren Kunden ein breites Spektrum an Bankdienstleistungen zum Thema Anlagen und Finanzierungen. Auf Basis persönlicher Ziele, Wünsche und Bedürfnisse erarbeiten die Betreuer gemeinsam mit den Kunden langfristige, maßgeschneiderte Vermögensstrategien. Hier unterstützt sie eine offene Produktpalette mit einer Vielzahl an Wertpapieren namhafter Emittenten. Bei der Produktauswahl im Rahmen einer Vermögensverwaltung werden neben makro- und mikroökonomischen Bewertungsfaktoren auch marktpsychologische Komponenten mit einbezogen. „Der Markt und das Anlegerverhalten folgen nicht immer einer Logik – das versuchen wir durch den Ansatz ‚Behavioral Finance‘ auszugleichen. Das heißt, wir achten auch auf psychologische Faktoren, die sich auf Märkte auswirken können“, erläutert Gunter Kotsch.

Ob Anlage oder Finanzierung – bei der Privat Bank kümmert sich ein Berater als zentrale Drehscheibe um sämtliche finanzielle Belange

des Kunden. Das baut eine persönliche Bindung auf, schafft Vertrauen und sichert ein höchstmögliches Maß an Diskretion. Apropos Vertrauen: In der Privat Bank Regensburg gab es in den vergangenen zehn Jahren keine Personalfluktuations – die Kunden haben dadurch über Jahre hinweg den gleichen Ansprechpartner.

Starkes Netzwerk und große Stabilität

In der Betreuung können die Berater der Privat Bank auf ein breites Netzwerk interner und externer Spezialisten zurückgreifen. Die hauseigene Fondsgesellschaft Kepler Kapitalanlagegesellschaft zählt seit Jahren zu den besten Fondsgesellschaften in Deutschland und Österreich. 2018 wurde der vermögensverwaltende Investmentfonds der Privat Bank unter 399 Fonds von 60 Fondsgesellschaften in Deutschland und Österreich in der Kategorie „Mischportfolios flexibel-konservativ, Performance über fünf Jahre“ zur Nummer eins gekürt.

Seriosität und Verlässlichkeit der Eigentümer einer Bank sind bei der Geldanlage von großer Bedeutung. „Als Teil der größten Regionalbank Österreichs, der Raiffeisenlandesbank Oberösterreich, stehen wir auf einem sicheren Fundament und können unseren vermögenden Kunden allerhöchste Sicherheit ihrer Einlagen bieten“, erklärt Gunter Kotsch abschließend.

INTERVIEW

Gespräch mit Gunter Kotsch, Leiter der Privat Bank der Raiffeisenlandesbank Oberösterreich Aktiengesellschaft in Regensburg

Ansprechpartner mit Handschlagqualität

Herr Kotsch, was waren die wesentlichen Erfolgsfaktoren der Privat Bank Regensburg in den vergangenen 15 Jahren?

Gunter Kotsch: Einer der Erfolgsfaktoren, wenn nicht der wichtigste, sind unsere sehr gut ausgebildeten, kompetenten und erfahrenen Mitarbeiter sowie die langfristige Kunden-Berater-Beziehung. Die Kundinnen und Kunden möchten ja über einen längeren Zeitraum von ihrem persönlichen Berater begleitet werden und nicht immer wieder den Betreuer wechseln. Wir sind seit mehr als zehn Jahren in der gleichen Besetzung am Standort Regensburg tätig – einzelne Kollegen blicken auf eine über 20-jährige Kundenbeziehung zurück. Viele Familienverbände betreuen wir bereits in der dritten Generation. Darüber hinaus ist es uns wichtig, dass unsere Kunden einen zentralen Ansprechpartner für alle finanziellen Themen haben. Dieser Ansprechpartner vernetzt sich dann, je nach Bedarf und den individuellen Anforderungen des Kunden, mit weiteren Spezialisten aus unserem Konzern. So ist auch sichergestellt, dass wir uns optimal um die finanziellen Ziele, Wünsche und Bedürfnisse unserer Kundinnen und Kunden in einer immer komplexer werdenden Finanzwelt einstellen können. Diskretion und Unabhängigkeit in der Beratung sind dabei wichtige vertrauensbildende Säulen. Um diese Kundenbindung weiter zu stärken laden wir zu diversen Fachveranstaltungen ein, für die wir renommierte interne wie auch externe Kapitalmarktexperten gewinnen können. Weitere gemeinsame Veranstaltungen wie beispielsweise Golfturniere, kulturelle Highlights oder die Besichtigung eines Unternehmens tragen ebenfalls zur Stärkung der Kundenbindung bei.

Wo liegt Ihre Expertise?

Unsere Kunden wünschen keine „Produkte von der Stange“, sondern individuelle Lösungen. Hier können wir in der Privat Bank auf eine Vielzahl von Produkten unterschiedlichster Anbieter zurückgreifen. Hierbei sind wir nicht nur auf den Euroraum beschränkt, sondern können Anlagen in allen bedeutenden Währungen tätigen. Wir haben uns hier klar auf das Wertpapiergeschäft inklusive Vermögensverwaltung und Wealth Management sowie auf das Finanzierungs-geschäft fokussiert. Spezialfonds und individuelle Wertpapieremissionen von Zertifikaten beziehungsweise Anleihen können mit unseren Partnern exklusiv für unsere Kunden konzipiert werden. Selbstverständlich können



„Unsere Kunden wünschen keine ‚Produkte von der Stange‘, sondern individuelle Lösungen.“

Gunter Kotsch

unsere Kunden modernstes Online- und Mobile-Banking nutzen.

Wer zählt zu Ihren Kunden?

Wir betreuen vermögende Privatkunden, Ärzte, Anwälte, Steuerberater, Geschäftsführer, Gesellschafter und Unternehmer mit ihrem Privatvermögen im Anlage-, Wertpapier- und Kreditgeschäft und außerdem mittelständische und kommunale Unternehmen sowie Stiftungen im Wertpapiergeschäft. Geht es bei Firmen und Kommunen um Kredite oder Leasing, so sind unsere Kolleginnen und Kollegen aus dem Firmenkundenbereich der Raiffeisenlandesbank Oberösterreich beziehungsweise der Raiffeisen Impuls Finance & Lease GmbH die kompetentesten Ansprechpartner. Beide Geschäftsbereiche befinden sich mit uns im selben Gebäude im Posthof.

Wie würden Sie die Privat Bank in einem Satz beschreiben?

Wir sind für unsere Kunden der verlässliche Partner im Finanzgeschäft – ein Ansprechpartner auf Augenhöhe mit Handschlagqualität!

Foto: Istvan Pinter

KONTAKT

PRIVAT BANK der Raiffeisenlandesbank Oberösterreich Aktiengesellschaft Zweigniederlassung Süddeutschland
Galgenbergstraße 2c
D-93053 Regensburg
Telefon: +49 (0) 941 / 28086-0
regensburg@privatbank.at
www.privatbank.at

PRIVAT BANK
der Raiffeisenlandesbank Oberösterreich